



SE FORMER EN ...

Marketing & Commercial

Didier ETHEVE 

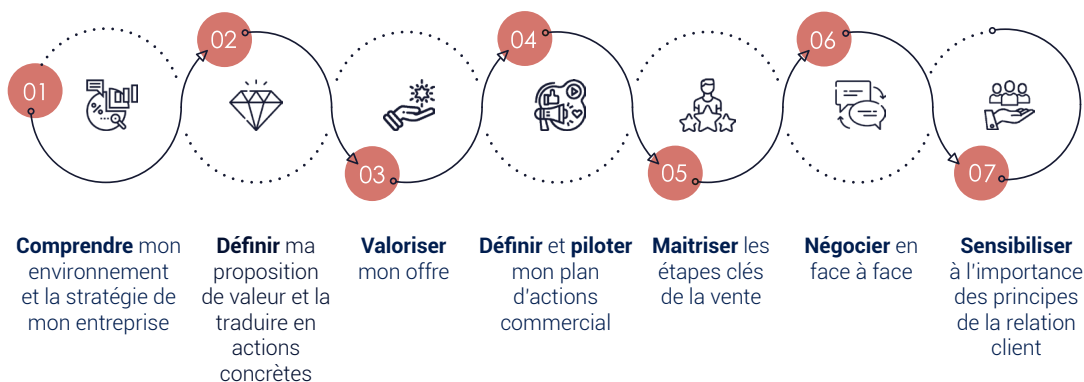
detheve@nfa-formations.com
06 74 44 99 70

Traduire **vos ambitions en actions concrètes** en faisant du **marketing** et du **commercial** une force au service du **développement de votre entreprise**.

Dans quels cas :

- Comprendre les attentes de mes clients,
- Positionner et mieux valoriser l'offre de mon entreprise,
- Traduire mes objectifs en plan d'actions commercial,
- Piloter les actions commerciales de mes collaborateurs,
- Maîtriser les étapes clés de la vente,
- Améliorer les capacités de négociation de mes collaborateurs commerciaux,
- Sensibiliser et former mes collaborateurs à la relation client.

Etapes :



Le chemin le plus court de la formation à l'action